

hot. hot. hot.



Warten Sie nicht länger auf den Traumpass, geben Sie Ihrer Karriere einen neuen Kick! BCC, der deutschlandweit erfolgreich agierende Managed Services Provider, sucht für seine Mannschaft in Wolfsburg eine/-n

Solution Account Manager (m|w)

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquisition
- Bestandskundenpflege
- Ermittlung des Kundenbedarfs
- Erarbeitung von Lösungen für den Account
- Kalkulieren von Angeboten
- Erstellen von Angeboten
- Revision mit dem Vertriebscontrolling
- Erstellen von Präsentationen
- Angebotspräsentationen und –verhandlungen
- Dokumentation aller für BCC relevanten Informationen im CRM
- Unterstützung bei Marketingaktionen

Ihr Anforderungsprofil:

Ausbildung, Erfahrung (Berufs-/ Führungserfahrung, Fach- und Methodenkompetenz):

- Studium (TU/FH) oder vergleichbares fachl. Detailwissen, aufgabenbezogen
- mehrjährige Berufserfahrung (> 5 Jahre) mit adäquater Befähigung
- Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im ITK-Vertrieb, mindestens zwei davon im beratungsintensiven Lösungsvertrieb von IT Lösungen und Systemintegration, mit Einbindung und Koordination von Partnern
- und Koordination von Partnern
- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Gutes Verständnis von Geschäftsabläufen der Kunden
- Gutes Verständnis von strategischen und unternehmerischen Entscheidungswegen
- Grundkenntnisse des Vertragsrechts, Verhandlungsgeschick/-führung
- Grundkenntnisse der Technologien, die den Produkten der BCC zugrunde liegen
- Erfahrungen im Lösungsvertrieb
- selbstständiges Arbeiten
- Einwandfreie Kundenorientierung, wertschätzender Umgang mit Kunden
- Projektmanagementkompetenz
- Terminplanung und Kostenkontrolle von Projekten
- betriebswirtschaftliche Zusammenhänge kennen
- konsequentes Handeln und Umsetzen, Priorisieren
- Zielorientierung mit selbstständiger Lösungsfindung
- Technische Grundlagen (für kaufm. F4)
- BWL Grundlagen (für techn. F4)

BCC Business Communication Company GmbH

Personal | Heinrich-Nordhoff-Straße 69 | 38440 Wolfsburg | karriere@bcc.de | www.bcc.de



hot. hot. hot.



Soft Skills:

Kommunikative

- Konfliktfähigkeit, Meinungsverschiedenheiten sachlich austragen
- konstruktives Feedback geben und nehmen
- Rhetorik & Redegewandtheit
- respektvoller Umgangstil, Höflichkeit

persönliche/soziale

- Teamfähigkeit
- Neugier
- Kritikfähigkeit
- Prioritäten setzen können
- Ehrgeiz
- Eigenverantwortung
- Selbstbewusstsein
- Emotionale Intelligenz
- Verantwortungsbereitschaft
- Belastbarkeit (psychische und physische)
- Zuverlässigkeit
- Flexibilität
- Mobilität (Bereitschaft zur Reisetätigkeit)
- Lernbereitschaft
- Integrität und Loyalität
- Motivation
- Persönlichkeit und Charisma
- schnelle Auffassungsgabe
- Organisationstalent / Koordinationsgabe
- Strategisch und konzeptionelles Denken
- Selbstreflexionsbereitschaft
- Kreativität
- Durchsetzungsvermögen
- Positiver Kampfgeist
- Konflikte und Misserfolge bewältigen können

Erforderliche Qualifikationen:

- CSE – Sales Expert
- Senior Projektmanager (Level B)
- Projekt-Direktor (Level A)
- MS-Office (Word, Excel, Powerpoint)
- Wirtschaftsenglisch, technisches Englisch
- Führerschein PKW

Wenn Sie selbstständig arbeiten, belastbar sind und sich gegenüber unseren Kunden und Mitarbeitern als Dienstleister verstehen, bieten wir Ihnen mit dieser Position die Chance, Ihr Potential in einem dynamischen und expandierenden Unternehmen zu entfalten.

Über BCC: Geschäftskundenpartner mit breitem Leistungsspektrum

Seit Juli 2007 verstärkt der Managed Services Provider BCC Business Communication Company GmbH den Geschäftsbereich Telekommunikation und Informationstechnologie (I+K) im EWE-Konzern. Das 1997 gegründete Unternehmen plant, implementiert und betreibt deutschlandweit Kommunikationsnetze für Geschäftskunden. Neben dem Hauptsitz in Wolfsburg ist die 100-prozentige EWE-TEL-Tochter mit insgesamt derzeit 118 Mitarbeitern in Baden-Württemberg und Bayern, Berlin, Hessen, Sachsen und Sachsen-Anhalt vertreten.

Technische Grundlage für die Leistungen von BCC bildet das 21.000 Kilometer lange Glasfasernetz, das Breitbandanbindungen bis zu 40 GBit/s ermöglicht. Auf dieser Basis betreibt BCC individuelle ITK-Lösungen – durchgängig, über alle Schnittstellen hinweg.

BCC Business Communication Company GmbH

Personal | Heinrich-Nordhoff-Straße 69 | 38440 Wolfsburg | karriere@bcc.de | www.bcc.de



Seitenwechsel.



Sein Portfolio hat BCC weit aufgespannt von der Hardwaredistribution und Consulting über Systemintegration bis hin zum Betrieb von Netz-Infrastrukturen, einschließlich deren Überwachung, Verwaltung und Optimierung. Zukunftsweisende Mehrwertdienste zählen ebenso zu den Leistungen des Spezialisten wie die Zusammenführung von Sprach- und Multimedia-Anwendungen in eine gemeinsame Kommunikationsplattform. Dabei sorgt BCC auch für die permanente Verfügbarkeit und Sicherheit der Systeme.

Als Gold- und Managed-Services-Master-Partner arbeitet BCC im Hardwarebereich intensiv mit dem Marktführer für Netzwerktechnologien, Cisco Systems, zusammen.

Interessiert? Senden Sie uns Ihre aussagefähige Bewerbung – wir freuen uns auf Sie. Bei Rückfragen zum Stellenprofil wenden Sie sich bitte an unser Personalteam: karriere@bcc.de